



Distributeur spécialiste
du bâtiment à énergie positive

Offre d'emploi

Chargé(e) d'offres commerciales

Spécialisé(e) dans la climatisation et les pompes à Chaleurs

Alaska Energies est une PME dynamique évoluant en B2B en France, Suisse et Roumanie. Distributeur spécialiste du bâtiment à énergie positive, Alaska Energies propose à ses clients professionnels une gamme de produits de grandes marques et d'accessoires. Alaska Energies est spécialiste des énergies renouvelables : photovoltaïque, gestion de l'énergie, eau chaude sanitaire, chauffage, climatisation, chauffage piscine, éclairage LED et borne de recharge.

Pour accompagner le développement de l'entreprise, nous recherchons :

un(e) Chargé(e) d'offres commerciales

Description du poste

Missions (évolutives) :

- Développer les parts de marché et prospecter de nouveaux clients sur le secteur
- Analyser et définir les besoins du marché ; assurer une veille économique et commerciale du marché
- Répondre aux demandes des clients et réaliser des propositions techniques et commerciales
- Proposer des offres attractives en lien avec la Direction commerciale, le service Marketing et le service Achats.
- Travailler sur les outils de ventes : catalogues, actions commerciales...
- Participer avec les achats à la mise en stocks des produits adaptés au besoin du marché et assurer un roulement de stocks cohérent
- Conseiller et assurer le suivi des clients professionnels
- Construire une relation de proximité avec les clients, proposer des solutions adaptées à leurs problématiques et contraintes
- Suivre les commandes, respect des tarifs, des délais, de la qualité du service rendu et relance clients
- Assurer le suivi de la clientèle jusqu'à la réception du produit
- Participer à des salons liés au secteur d'activité

Position hiérarchique : sous la responsabilité du Responsable commercial

Lieu de travail : Saint Priest (69)

Début du contrat : dès que possible



Distributeur spécialiste
du bâtiment à énergie positive

Type de contrat : CDI

Spécificités : déplacements dans les départements : 69 – 01 - 42

Profil recherché

Formation : Formation Technico-Commercial, spécialisation en chauffage / climatisation.

Expérience souhaitée : Technico-Commercial en BtoB dans une PME du secteur des ENR, plus particulièrement dans le domaine des pompes à chaleur et de la climatisation.

Compétences techniques :

- Bonne connaissance du secteur d'activité et des produits,
- Intérêt pour le secteur des énergies renouvelables,
- Capacité d'analyse et de diagnostic pour comprendre les contraintes et les besoins du client

Aptitudes professionnelles :

- Aisance relationnelles et sens de l'écoute pour répondre aux exigences du client
- Aptitudes commerciales, talents de négociateur et force de conviction
- Réactivité pour répondre rapidement aux demandes des clients et aux aléas

Connaissances bureautiques : maîtrise de la suite Office, connaissance de logiciels de gestion type ERP, idéalement Microsoft Dynamics NAV

Rémunération : Négociable selon profil : 40-45k€ (fixe + variable)