



Distributeur spécialiste
du bâtiment à énergie positive

Le 18/02/2019

Offre d'emploi n° 01.01.2019

Technico-commercial(e) sédentaire spécialisé(e) dans le photovoltaïque

Présentation de l'entreprise :

Alaska Energies est une PME dynamique évoluant en B2B en France, Suisse et Roumanie.

Distributeur spécialiste du bâtiment à énergie positive, Alaska Energies propose à ses clients professionnels une gamme de produits de grandes marques et d'accessoires.

Alaska Energies est spécialiste des énergies renouvelables : photovoltaïque, gestion de l'énergie, eau chaude sanitaire, chauffage, climatisation, chauffage piscine, éclairage LED et borne de recharge.

Pour accompagner le développement de l'entreprise, nous recherchons un(e) Technico-commercial(e) sédentaire spécialisé(e) dans le photovoltaïque.

Description du poste

Votre principale mission consiste à réaliser des chiffrages et du dimensionnement, donner des conseils techniques pour apporter des réponses adéquates à notre clientèle de professionnels.

- Répondre aux demandes techniques de notre clientèle de professionnels
- Analyser les besoins,
- Réaliser des dimensionnements photovoltaïques ainsi que des schémas unifilaires
- Matérialiser et chiffrer les propositions commerciales
- Traiter et répondre au cahier des charges de dossiers techniques
- Se tenir informé du cadre normatif et législatif du photovoltaïque
- Être force de propositions au niveau commercial
- Relancer et suivre les offres commerciales et "travailler en direct avec le directeur commercial"



Distributeur spécialiste
du bâtiment à énergie positive

Position hiérarchique : sous la responsabilité du Responsable commercial

Lieu de travail : Saint Priest (69800)

Début du contrat : dès que possible

Type de contrat : CDI

Profil recherché

Formation initiale : Issu(e) d'une formation type Bac ou Bac+2 avec une spécialisation électricité générale, technique industrielle, électrotechnique, génie climatique.

Expérience souhaitée : Expérience commerciale en BtoB dans le secteur du photovoltaïque

Compétences/ connaissances techniques : maîtrise des logiciels de gestion de type ERP (Microsoft Dynamics Nav, Sage...) et des outils bureautiques, connaissances en traitement des commandes, réalisation de devis, chiffrage commercial et gestion des stocks, connaissances du marché photovoltaïque d'un point de vue commerciale et technique serait un réel plus.

Autres Compétences : organisation, gestion des priorités, réactivité, dynamisme, rigueur, autonomie, diplomatie, communication, sens de l'accueil, aisance téléphonique, adaptabilité, prise d'initiatives, prise de décision

Rémunération : Rémunération proposée 28 à 34€ sur la base de 39h selon l'expérience.

Contact

Veuillez adresser par mail votre CV et une lettre de motivation, en précisant le numéro de l'offre à :

ALASKA ENERGIES
A l'attention de Karine DOMART
rh@alaska-energies.com